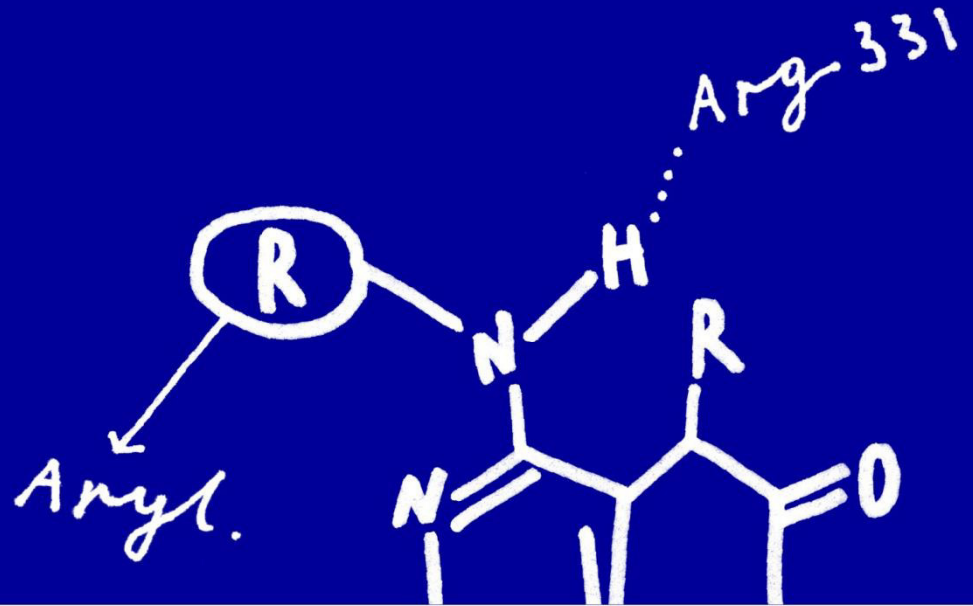


# Evotec – Führend in externer Innovation



# Zukunftsbezogene Aussagen

---

Diese Präsentation enthält bestimmte vorausschauende Angaben, die Risiken und Unsicherheiten beinhalten. Derartige vorausschauende Aussagen stellen weder Versprechen noch Garantien dar, sondern sind abhängig von zahlreichen Risiken und Unsicherheiten, von denen sich viele unserer Kontrolle entziehen, und die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse erheblich von denen abweichen, die in diesen zukunftsbezogenen Aussagen in Erwägung gezogen werden. Wir übernehmen ausdrücklich keine Verpflichtung, vorausschauende Aussagen hinsichtlich geänderter Erwartungen der Parteien oder hinsichtlich neuer Ereignisse, Bedingungen oder Umstände, auf denen diese Aussagen beruhen, öffentlich zu aktualisieren oder zu revidieren.

# Agenda

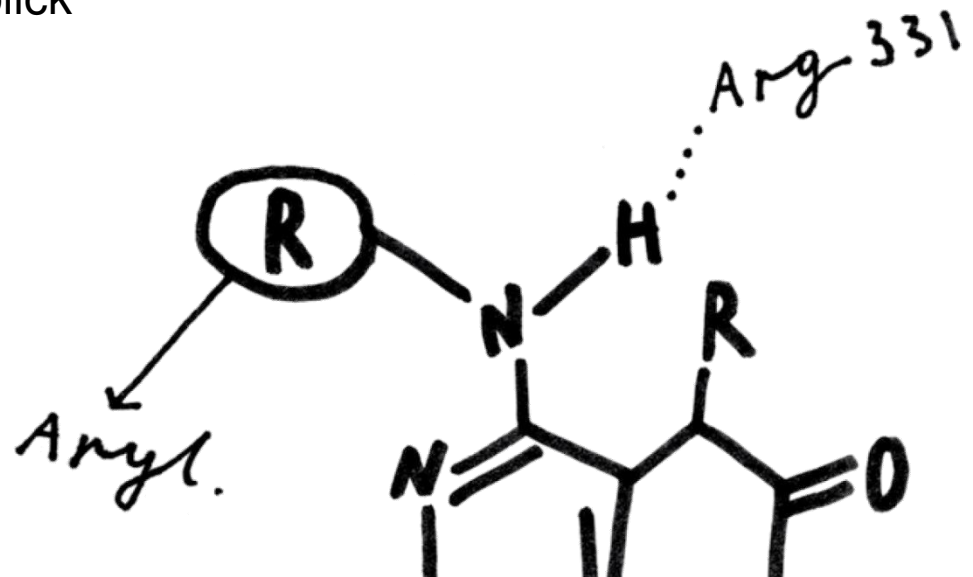
---

## Überblick

EVT Execute

EVT Innovate

Finanzstrategie & Ausblick



# Durch führende externe Innovation schneller zu neuen Medikamenten

---

## Evotec im Überblick

---

- Evotec bietet Pharma-/Biotechunternehmen und Stiftungen eine **stark wachsende und profitable** Wirkstoffforschung und -entwicklung
- Evotec und ihre Partner entwickeln eine Pipeline mit **ca. 100 co-owned first-in-class Projekten** in großen Therapiebereichen
- Mit **> 2.100 Wissenschaftlern** erzeugt Evotec ein führendes Portfolio von Wirkstoffforschungsplattformen und -projekten

# Der Makrotrend in der Steigerung der F+E-Produktivität beginnt erst

Marktdynamik in externer Innovation

## Wachstumstreiber

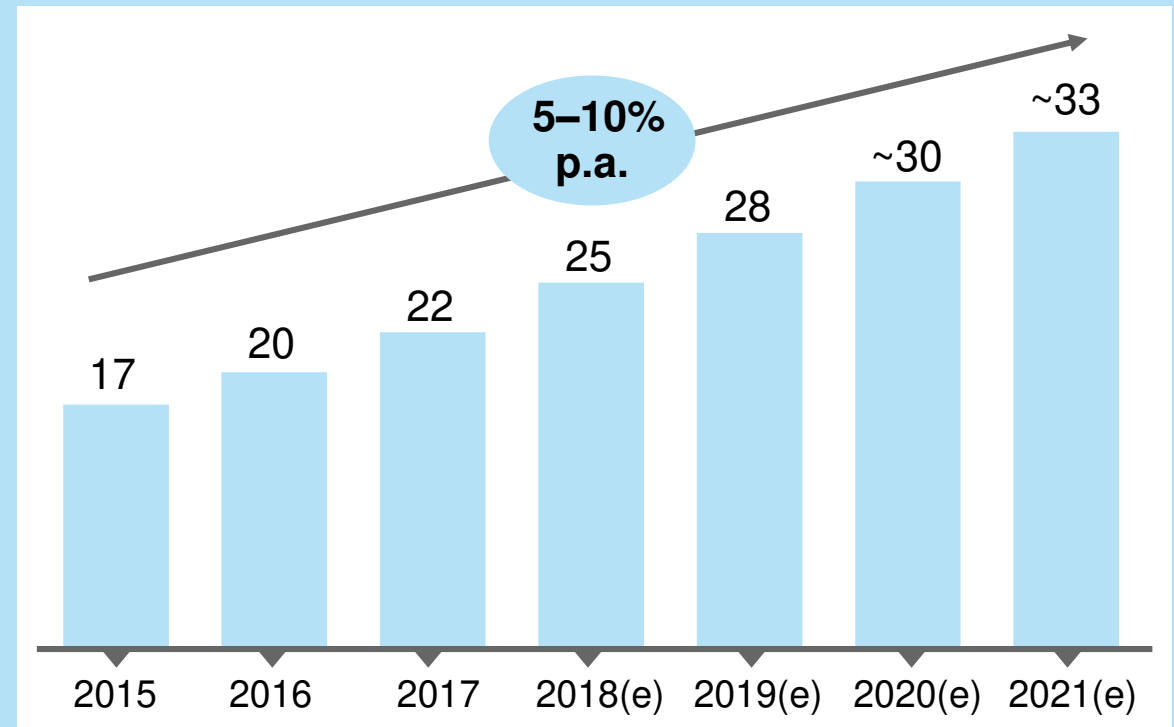
### Kapitaleffizienz

Wechsel von Fixkosten zu variablen Kosten

### Kapitalelastizität

Möglichkeit, Investitionen proportional an Portfolio-bedürfnisse anzupassen

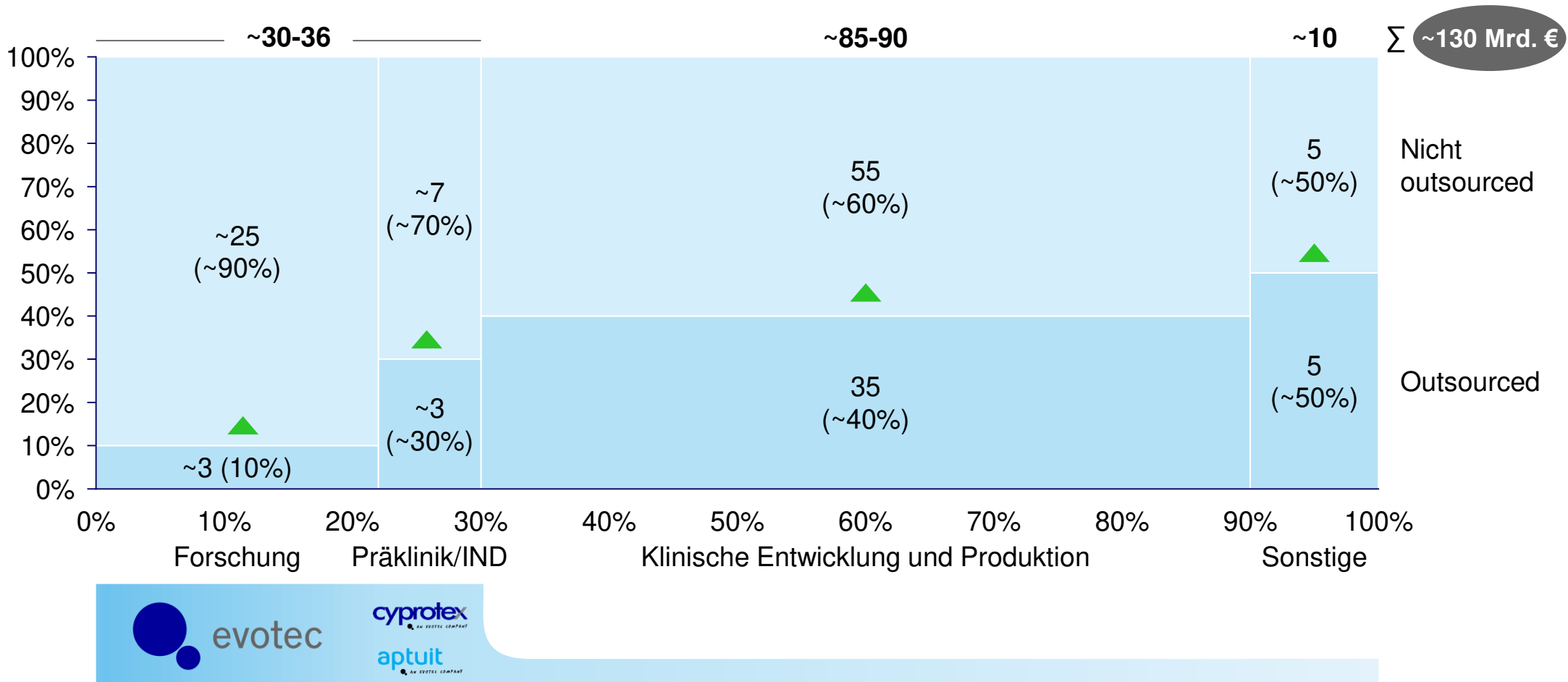
## Makrotrend Wirkstoffforschungs-Outsourcing Marktüberblick – Umsätze in Mrd. \$



# F+E mit großem Potenzial für weiteres Outsourcing

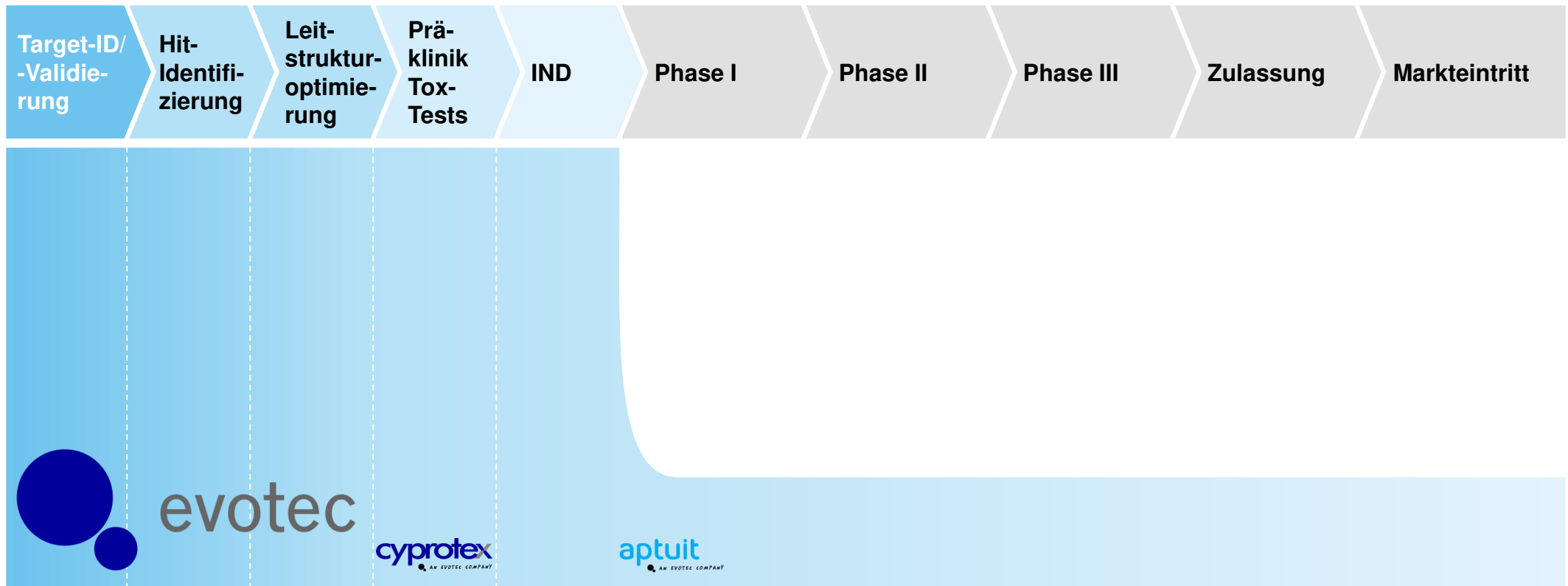
## F+E-Outsourcing-Markt nach Entwicklungsstufe

in Mrd. €



# „One-Stop-Shop“ für externe Innovation

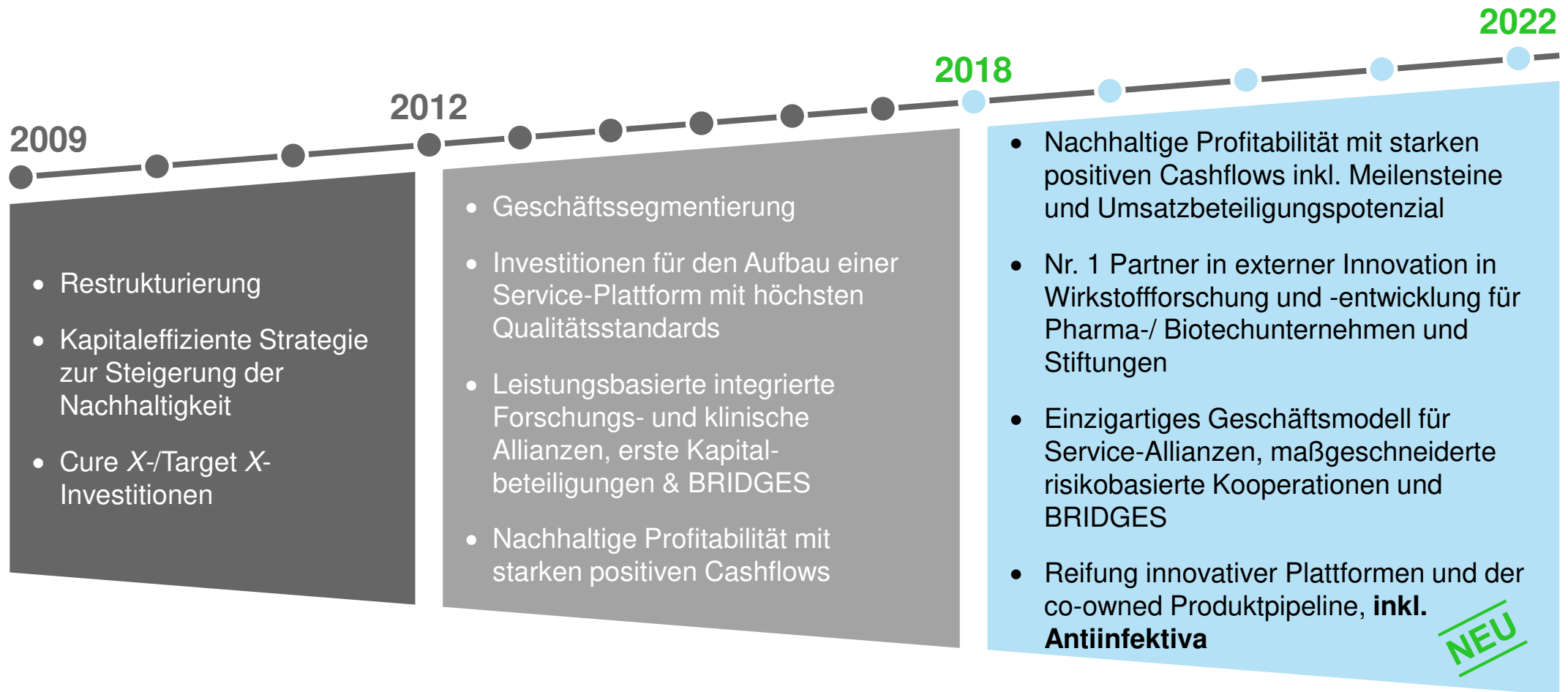
Integriertes Angebot & Kernkompetenzen entlang der Wertschöpfungskette



Evotec bietet nahtlose Plattformlösungen wie **INDiGO** und hochwertige CMC<sup>1)</sup>-Herstellung

# Konsequent und beschleunigend – AP 2022

„Aktionsplan 2022 – Führende externe Innovation“ – Strategische Ziele





# Einzigartiges Geschäftsmodell zur Wertgenerierung

Verbindung strategischer Ziele mit operativen Bedingungen

## Wertgenerierung über drei Initiativen



**ACTION PLAN 2022**

### EVT Execute

- Erreichen einer kritischen Unternehmensgröße und weltweit führender Plattformen basierend auf einer Kultur, die auf hochwertige Durchführung ausgerichtet ist
- Fokus auf operationale Exzellenz, Innovationseffizienz und langfristige Allianzen
- Aufbau der effizientesten Überführung von Projekten in die klinische Entwicklung mithilfe von INDiGO

### EVT Innovate

- Erweiterung der co-owned Pipeline auf mehr als 100 Projekte
- Beschleunigung erster co-owned Produkte bis zum Markteintritt und Erhalt erster Umsatzbeteiligungen auf Projekte
- Verbesserung der Prognostizierbarkeit bei der Forschung durch Einsatz disruptiver Technologien (z. B. Künstliche Intelligenz (AI), iPSC)

### Corporate

- Aufbau eines Portfolios bestehend aus innovativen co-owned Produkten mit einem 5-Jahres-Zeithorizont der Wertgenerierung
- Erweiterung der BRIDGEs in den USA und Europa
- Erfolgreiche Integration strategischer Projekte und Erweiterung der Führungsposition durch zusätzliche Akquisitionen oder strategische Allianzen

# Kombination einzigartiger Expertise

Standorte weltweit – Evotecs Exzellenzzentren

## Hamburg (HQ), Göttingen, München (Deutschland)

~520 Mitarbeiter

- Hit-Identifizierung
- *In vitro*- & *in vivo*-Biologie
- Chemische Proteomik & Biomarkerforschung und -validierung
- Zell- & Proteinproduktion
- Antikörperforschung

## Abingdon/ Alderley Park (UK)

~650 Mitarbeiter

- Medizinalchemie
- ADME-Tox & DMPK
- Strukturbiologie
- *In vitro*- & *in vivo*-Antiinfektiva-Plattform
- Prozessentwicklung
- CMC und kommerzielle Herstellung
- Präformulierung

## Toulouse + Lyon (Frankreich)

~370 + ~100 Mitarbeiter

- Substanzverwaltung
- Hit-Identifizierung
- *In vitro*- & *in vivo*-Onkologie
- Medizinalchemie
- ADME & PK
- Zell-, Antikörper- & Proteinproduktion
- **Antiinfektiva-Plattform**

## Verona (Italien), Basel (Schweiz)

~610 Mitarbeiter

- Hit-Identifizierung
- *In vitro*- & *in vivo*-Biologie
- Medizinalchemie
- ADME-Tox, DMPK
- Biomarkerforschung und -validierung
- INDiGO
- CMC
- *In vitro*- & *in vivo*-Antiinfektiva-Plattform

## Princeton, Watertown, Branford (USA)

~110 Mitarbeiter

- Substanzidentifizierung, -auswahl und -anschaffung
- QC & Lagerung der Substanzen
- Zell- & Proteinproduktion
- ADME-Tox & DMPK



# „ONE-Stop-Shop“ für externe Innovation

Das Geschäftsmodell – EVT Execute & EVT Innovate



# Agenda

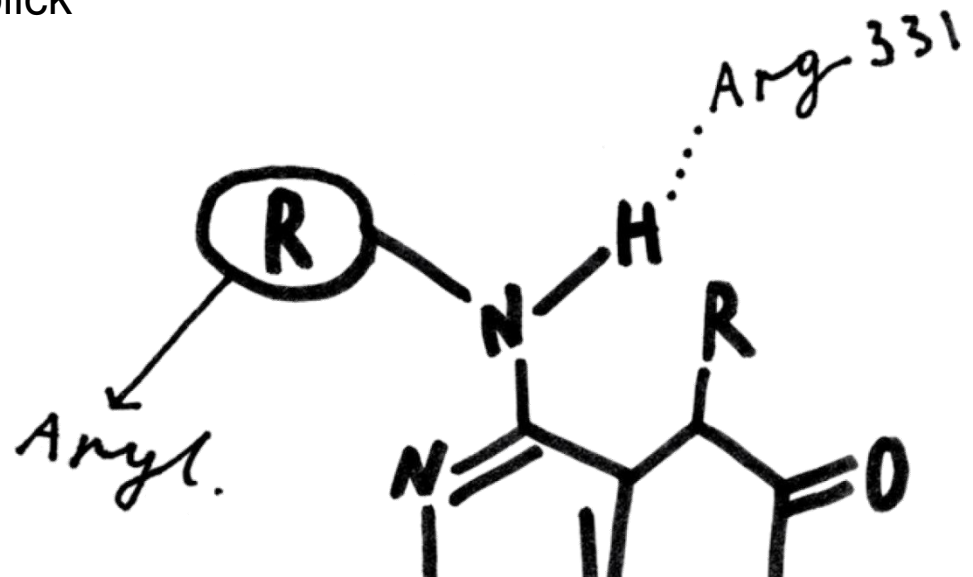
---

Überblick

**EVT Execute**

EVT Innovate

Finanzstrategie & Ausblick



# Nummer eins bei Qualität und F+E-Effizienz

EVT Execute – Umfassendes integriertes Service-Angebot



# Integrierte und systematische Arbeit an allen Modalitäten

M&A/Ressourcen-Upgrades entlang der Wertschöpfungskette seit 2010



CNS und Schmerz



Zusätzliche Expertise in weiteren Therapiebereichen durch:

Diabetes & Stoffwechselerkrankungen



Antinfektiva



Onkologie



Atemwegserkrankungen & Fibrose

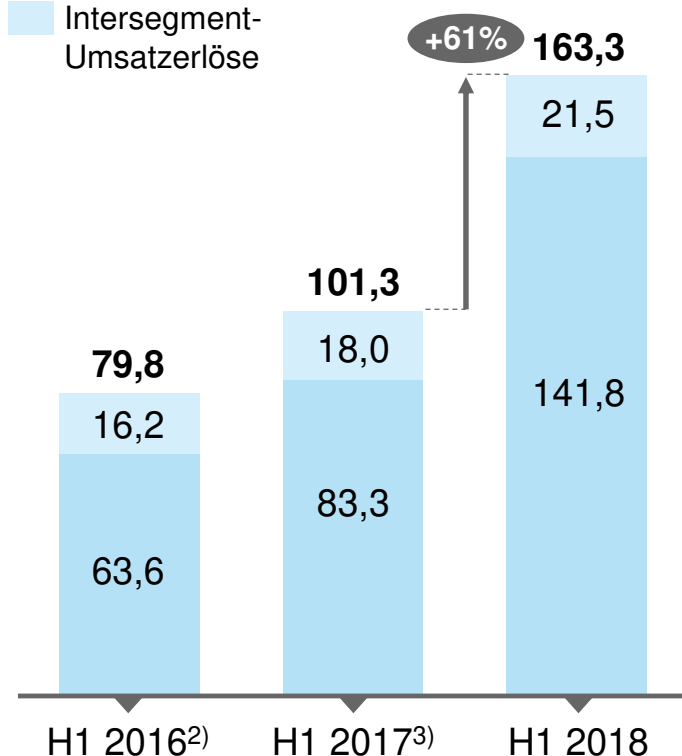


# Weiteres Wachstum in allen Geschäftsbereichen von EVT Execute

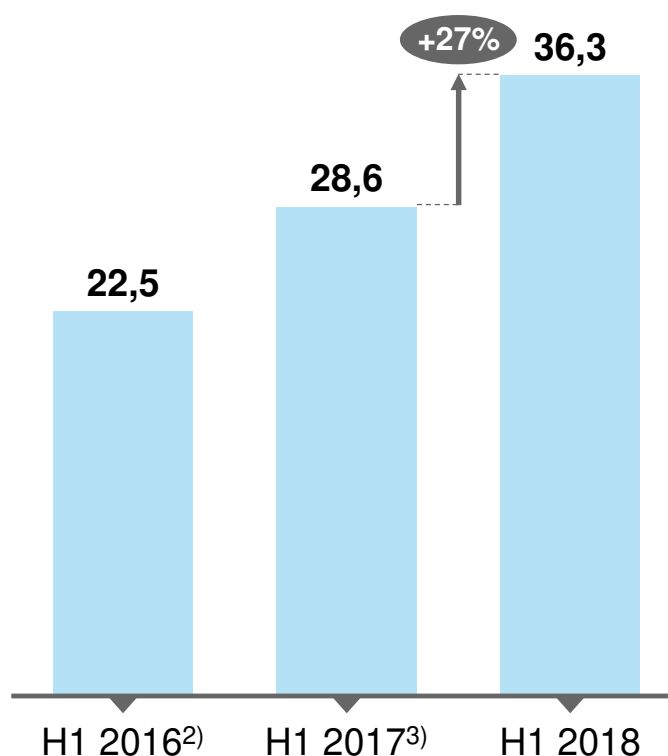
## EVT Execute – Wichtige Kennzahlen H1 2018

### Umsatz (in Mio. €)

Intersegment-  
Umsatzerlöse



### Bereinigtes EBITDA<sup>1)</sup> (in Mio. €)

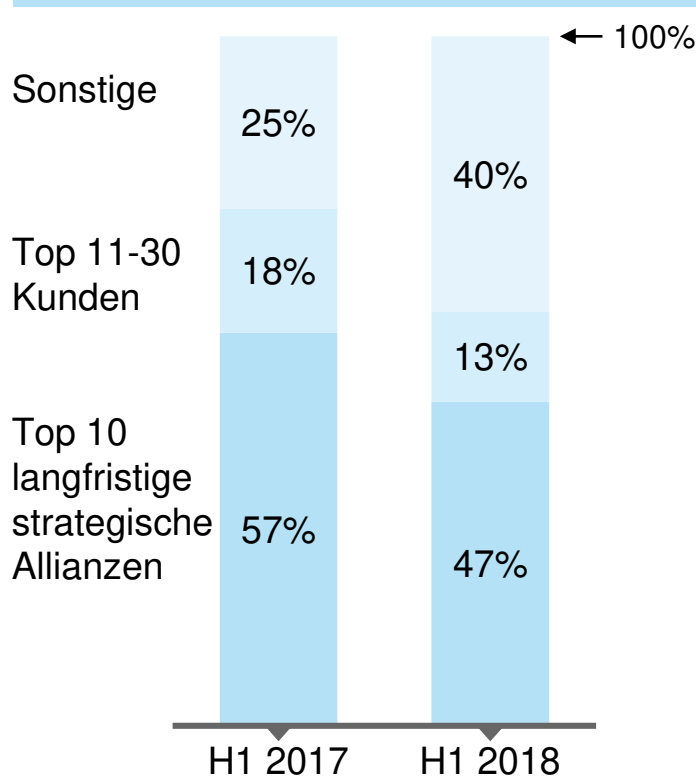


- Sehr gute Performance der EVT Execute-Umsätze infolge des Wachstums des Basisgeschäfts und des Aptuit-Beitrags für die ersten sechs Monate (53,6 Mio. €).
- Erheblicher Anstieg des bereinigten EBITDA im Wesentlichen aufgrund des starken Umsatzwachstums
- EBITDA-Marge von >20% trotz veränderten Umsatzmixes infolge der Aptuit-Akquisition

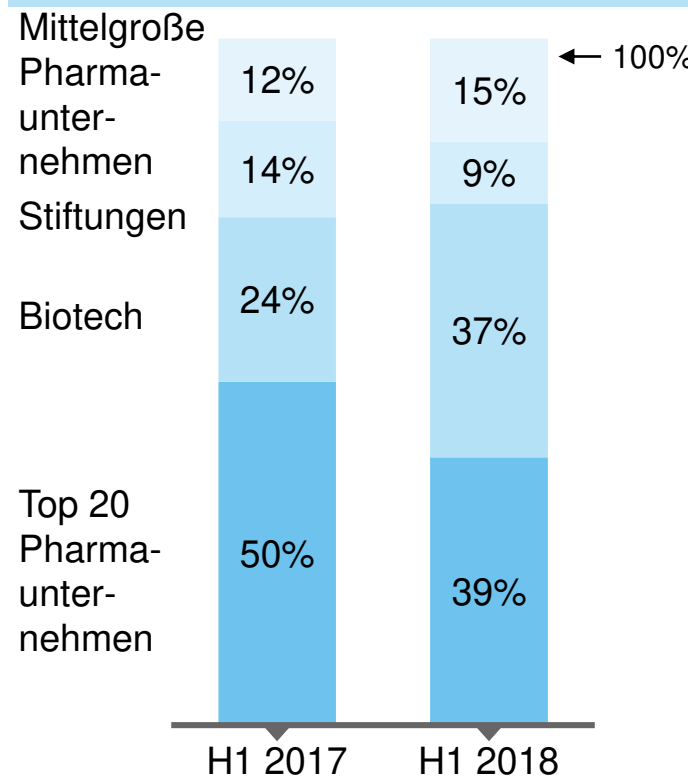
# Ausgewogene Kundenbasis

EVT Execute – Ausgewählte Kennzahlen H1 2018

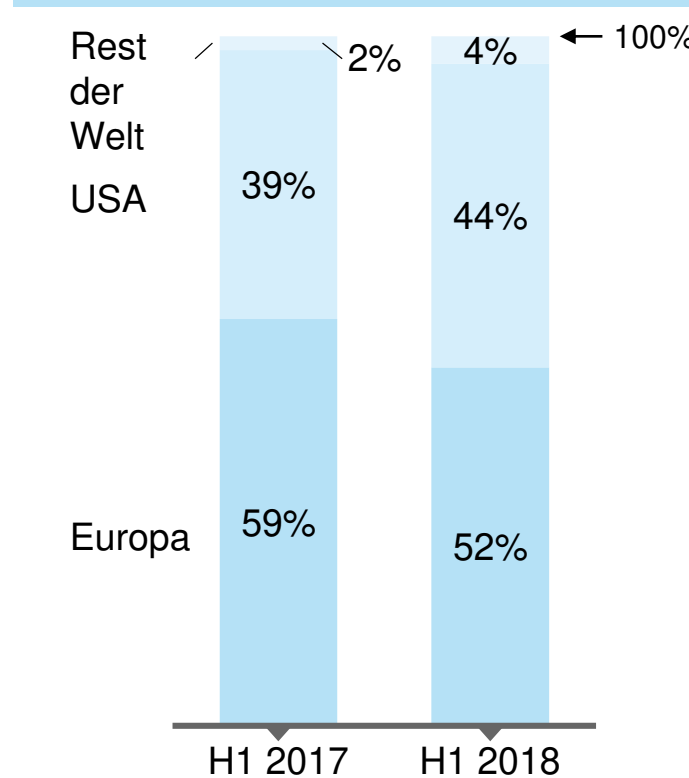
**Umsatzerlöse nach Kundensegment ytd<sup>1)</sup> (in %)**



**Kundenkategorie ytd<sup>1)</sup> (in %)**



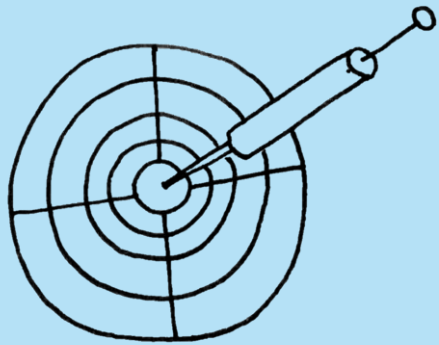
**Umsatzerlöse nach Region ytd<sup>1)</sup> (in %)**





## Klare Ziele und starker Ausblick für 2018

EVT Execute – Erwartete wichtige Ereignisse 2018



- Neue langfristige Allianzen, die das Aptuit-Angebot integrieren, strategischer Launch von INDiGO



- Neue erfolgsabhängige integrierte Technologie- bzw. Indikationsallianzen

- Erweiterung des Netzwerks von Stiftungen und Biotechnologieunternehmen in den USA/Europe



- Meilensteine in bestehenden Allianzen



# Agenda

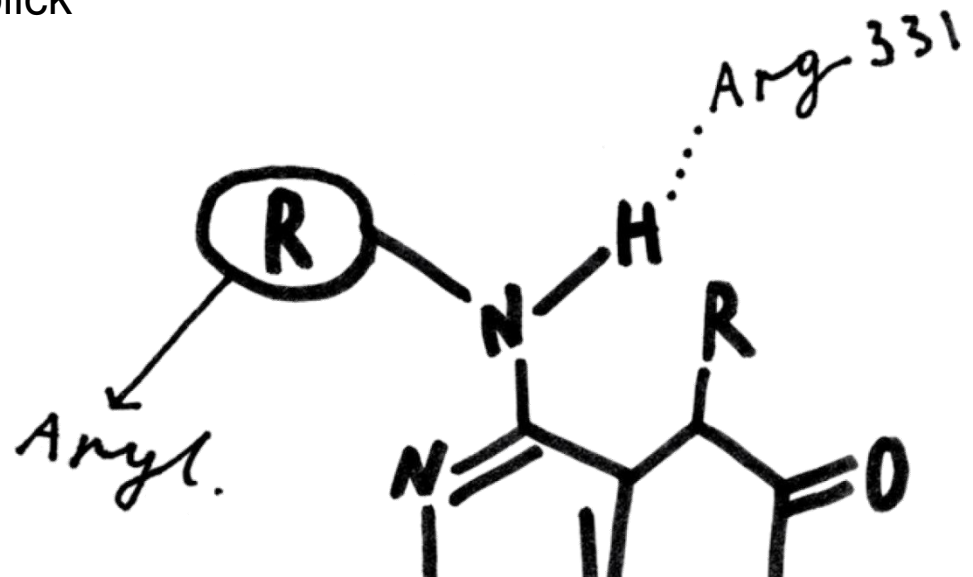
---

Überblick

EVT Execute

**EVT Innovate**

Finanzstrategie & Ausblick



# Abdeckung bedeutender Marktsegmente

EVT Innovate – Bereiche der Kernexpertise



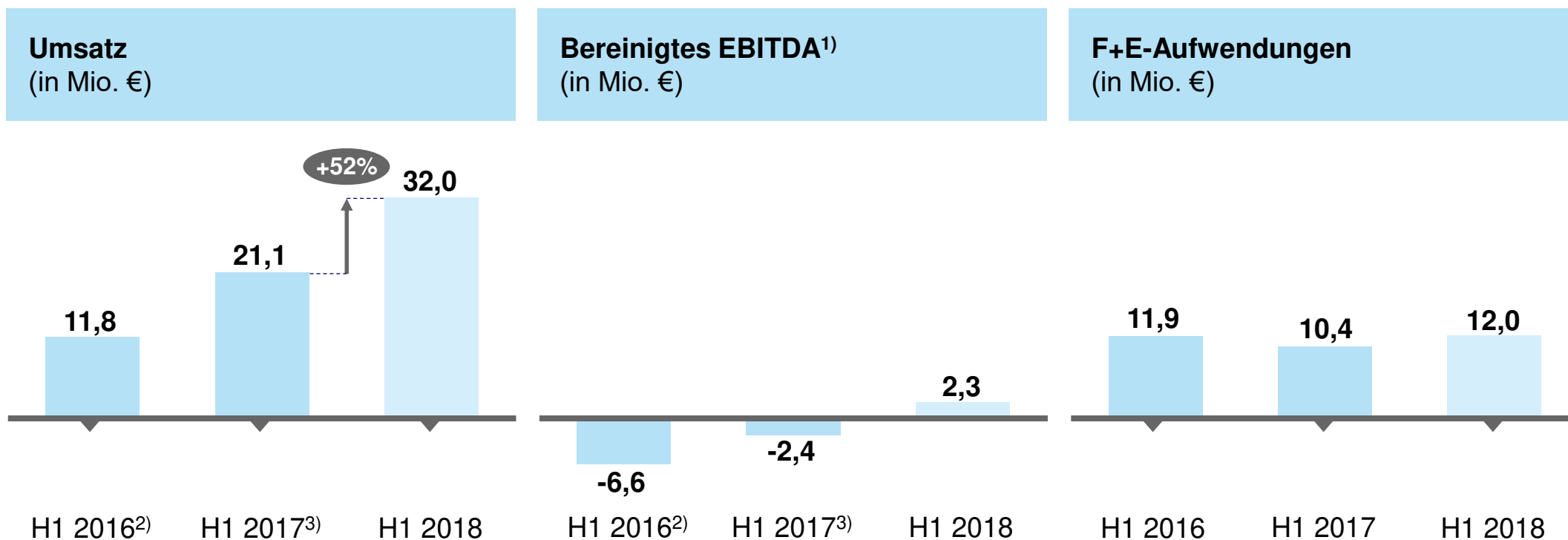
# Aufbau einer co-owned Pipeline mit hochwertigen Plattformen und first-in-class Targets

EVT Innovate – Initiativen



# Meilensteine und ein starkes Basisgeschäft in EVT Innovate

## EVT Innovate – Wichtige Kennzahlen H1 2018



- Umsatz und bereinigtes EBITDA in H1 2018 beeinflusst von hohen Meilensteinerreichungen in bestehenden Allianzen und einem starken Wachstum des Basisumsatzes
- Fokus der F+E-Aufwendungen auf ZNS, metabolische Erkrankungen und akademische BRIDGE-Initiativen
- Ab H2 2018 erhebliche F+E-Aufwendungen im Bereich Antiinfektiva

<sup>1)</sup> Bereinigt um Änderungen der bedingten Gegenleistung, Erträgen aus negativem Unterschiedsbetrag & exkl. Wertberichtigungen auf Firmenwerte, sonstige immaterielle Vermögenswerte des Anlagevermögens & auf Sachanlagen sowie des nicht-operativen Ergebnisses

<sup>2)</sup> Nicht an IFRS 15 angepasst

<sup>3)</sup> Die Zahlen für 2017 sind mit der erstmaligen Anwendung von IFRS 15 angepasst worden

# Ca. 100 co-owned Projekte in einer Vielzahl von Therapiegebieten

## Co-owned Portfolio

Wert-  
schöpfungs-  
kette

**Co-owned  
Forschung**

> 60 Projekte

**Co-owned  
Prälinik**

> 25 Projekte

**Co-owned  
Klinik**

> 10 Projekte

Ø **Commercials**

- Ø 1-10 Mio. € Abschlags- und erhebliche Forschungszahlungen

- Ø 150 Mio. € Meilensteine pro Projekt





































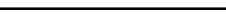



- Ø 8% Umsatzbeteiligungen

**Partner**



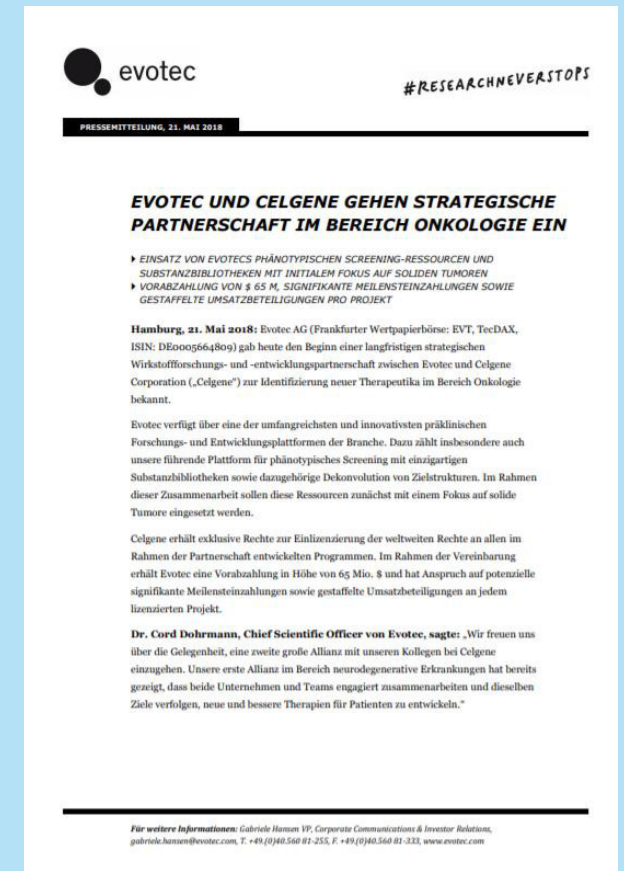
# Vollinvestierte co-owned Pipeline mit ca. 100 Projekten

## Partnerschafts-Portfolio

	Substanz	Therapeut. Bereich/Indikation	Partner	Forschung	Prälinik	Phase I	Phase II
Klinik	EVT201	ZNS – Schlafstörungen					
	BAY-1817080	Chronischer Husten					Start Phase II
	EVT401	Immunologie & Entzündungskrankheiten					
	ND <sup>1)</sup>	Onkologie					
	ND <sup>1)</sup>	Onkologie					
	Verschiedene	Frauengesundheit – Endometriose					Start Phase I
	Verschiedene	Frauengesundheit – Endometriose					
	Verschiedene	Frauengesundheit – Endometriose					
	ND <sup>1)</sup>	Immunologie & Entzündungskrankheiten					
	Verschiedene	Onkologie					
ND <sup>1)</sup>	Atemwegserkrankungen						
Prälinik	ND <sup>1)</sup>	ZNS – Schmerz					
	ND <sup>1)</sup>	Immunologie & Entzündungskrankheiten					
	ND <sup>1)</sup>	Onkologie					
	ND <sup>1)</sup>	Atemwegserkrankungen					
	Verschiedene	Frauengesundheit – Endometriose					
	EVT801	Onkologie					
	EVT701	Onkologie					
	EVT601	Onkologie					
	Verschiedene ND <sup>1)</sup>	Onkologie – Immuntherapie	 				
	Verschiedene	Antibiotika	 >5 Programme				NEU – Aus ID-Kooperation
Verschiedene	ZNS, Stoffwechsel, Schmerz & Entzündungskrh.	>10 weitere Programme					
Forschung	Verschiedene ND <sup>1)</sup>	Nephrologie					
	Verschiedene ND <sup>1)</sup>	Immunologie & Entzündungskrankheiten					
	Verschiedene ND <sup>1)</sup>	Stoffwechsel – Diabetes (Typ 2/1)	 				
	Verschiedene ND <sup>1)</sup>	Stoffwechsel – Diabetes (Typ 2/1)					
	Verschiedene ND <sup>1)</sup>	Nephrologie					
	Verschiedene ND <sup>1)</sup>	Stoffwechsel – Diabetes					NEU – Meilenstein erreicht
	Verschiedene	Onkologie					NEU – Partnerschaft
	Verschiedene	Immunologie & Entzündungskrh. – Organfibrose					
	Verschiedene	Neurodegeneration					NEU – Meilenstein erreicht
	LpxC-Inhibitor	Antibiotika					
	Verschiedene	Alle Indikationen	 				
	INDY-Inhibitor	Stoffwechsel					
	Verschiedene	Fibrotische Erkrankungen					
	Verschiedene	Antivirale Medikamente	 				
	Verschiedene	Antibiotika	 >10 Programme				NEU – Aus ID-Kooperation
Verschiedene	Intern: Onkol., ZNS, Stoffwechsel, Schmerz & Entzündungskrh.	>30 weitere Programme					

### Strategische Onkologie-Partnerschaft mit Celgene

- Langfristige strategische Wirkstoffforschungs- und -entwicklungspartnerschaft zur Identifizierung neuer Therapeutika im Bereich Onkologie
- Initialer Fokus auf solide Tumore; Einsatz der führenden Plattform für phänotypisches Screening mit einzigartigen Substanzbibliotheken sowie dazugehöriger Dekonvolution von Zielstrukturen
- Forschungsaktivitäten vornehmlich in München/ Göttingen (Deutschland) sowie Toulouse (Frankreich)
- Commercials: 65 Mio. \$ Vorabzahlung von Celgene an Evotec, Evotec hat Anspruch auf potenzielle signifikante Meilensteinzahlungen sowie gestaffelte Umsatzbeteiligungen an jedem lizenzierten Projekt
- Celgene erhält exklusive Rechte zur Einlizenzierung der weltweiten Rechte an allen im Rahmen der Partnerschaft entwickelten Programmen





# Umfangreiche Initiative gegen Infektionskrankheiten

Sanofi & Evotec – Abschluss der Vereinbarung, wirksam zum 01. Juli 2018

## Pipeline & Innovation

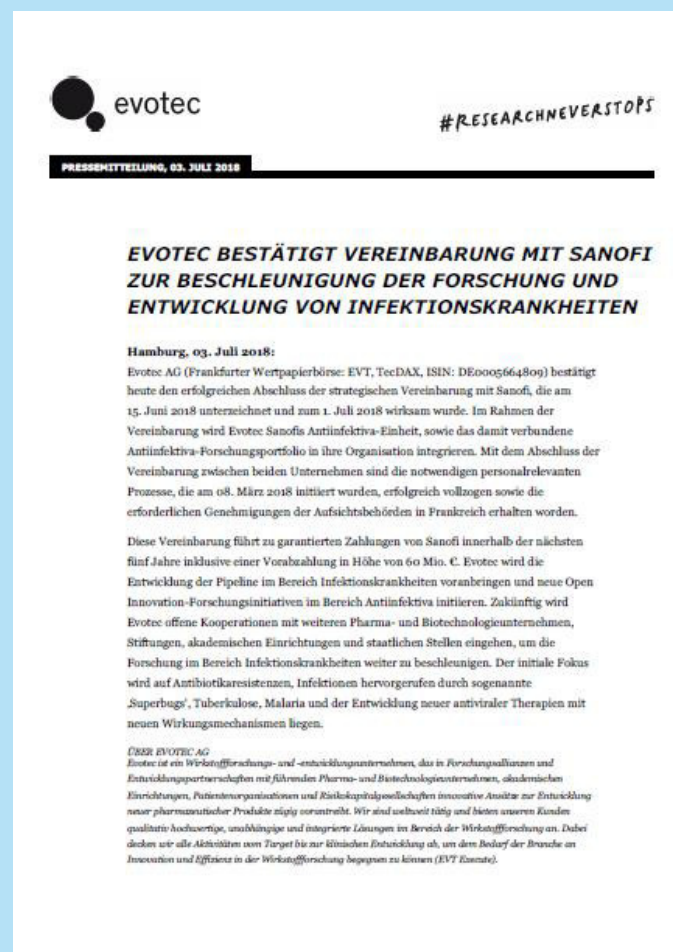
- Erweiterung der Kapazitäten um > 100 Wissenschaftler in Lyon mit erheblicher Expertise und Kompetenzen im Bereich Infektionskrankheiten
- Ausbau der Pipeline um > 10 Forschungs- und frühphasigen Entwicklungsprodukten
- „Open Innovation“-Plattform im Bereich Infektionskrankheiten

## Financials

- Initiale, einmalige Abschlagszahlung von 60 Mio. € in bar und weitere erhebliche Unterstützung von Sanofi
- Erhöhte Kapazität für EVT Innovate in Lyon mit minimalen Investitionen bzw. Verwässerung für Aktionäre

## Nächste Schritte

- Fokus auf Beschleunigung der Pipeline
- Unterzeichnung neuer Verträge mit Partnern



# Sehr guter Fortschritt in first-in-class Allianzen

## Fortschrittsübersicht (Beispiele)

### Chronische Nierenerkrankungen (CKD)

Hochinnovative Therapeutika im Bereich Diabetes-Folgeerkrankungen (z. B. in CKD)



#### **Commercials<sup>1)</sup>**

Nicht bekannt gegebene Abschlagszahlung, Meilensteinpotenzial von > 300 Mio. €, zweistellige Umsatzbeteiligungen

### Immunonkologie

Entwicklung niedermolekularer Immuntherapien für zukünftige immunonkologische Therapien zur Erweiterung des derzeitigen Angebots von Checkpoint-Inhibitoren (gemeinsam mit Apeiron Biologics)



#### **Commercials<sup>1)</sup>**

Erhebliche Forschungszahlungen, Meilensteinpotenzial von > 200 Mio. €, signifikante Umsatzbeteiligungen

### Fibrose

Neue Mechanismen im Bereich Multiorganfibrose



#### **Commercials<sup>1)</sup>**

Nicht bekannt gegebene Abschlagszahlung, Meilensteinpotenzial von > 100 Mio. €

### Endometriose/Schmerz

Nicht-hormonelle Behandlungsansätze im Bereich Endometriose



#### **Commercials<sup>2)</sup>**

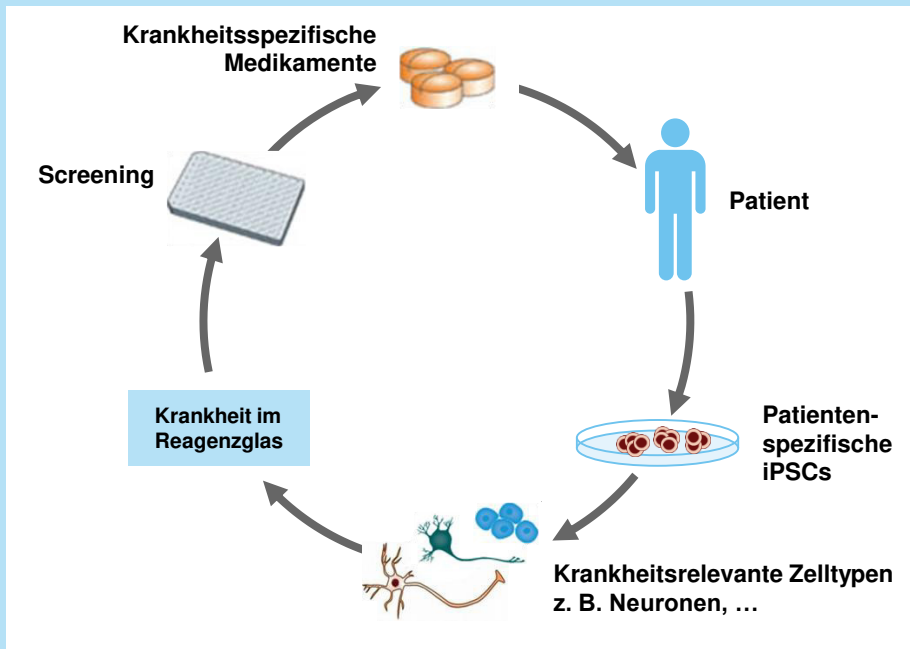
12 Mio. € Abschlagszahlung, Meilensteinpotenzial von > 500 Mio. €, zweistellige Umsatzbeteiligungen

# Global führend in iPSC-basierter Wirkstoffforschung

Starker Fokus auf iPSC-Plattform<sup>1)</sup>

*“IPS cells can become a powerful tool to develop new drugs to cure intractable diseases because they can be made from patients’ somatic cells.”*

**Shinya Yamanaka**





### iPSC-Allianz in Neurodegeneration

Entwicklung neuartiger Therapeutika für eine Vielzahl neurodegenerativer Erkrankungen

#### Fokus auf

- ALS Amyotrophe Lateralsklerose
- AD Alzheimer
- HD Huntington
- PD Parkinson ...

NEUER MEILENSTEIN  
ERREICHT

#### Commercials

Abschlagszahlung von 45 Mio. \$, Meilensteinpotenzial > 250 Mio. \$/Projekt, Umsatzbeteiligungen im unteren zweistelligen Prozentbereich



### iPSC-Allianz in Diabetes

Entwicklung einer Therapie zum Ersatz von Betazellen, die aus menschlichen Stammzellen gewonnen werden, und Wirkstoffforschung

#### Fokus auf

- Therapie zum Ersatz von Betazellen
- Wirkstoffforschung (niedermolekulare Substanzen)

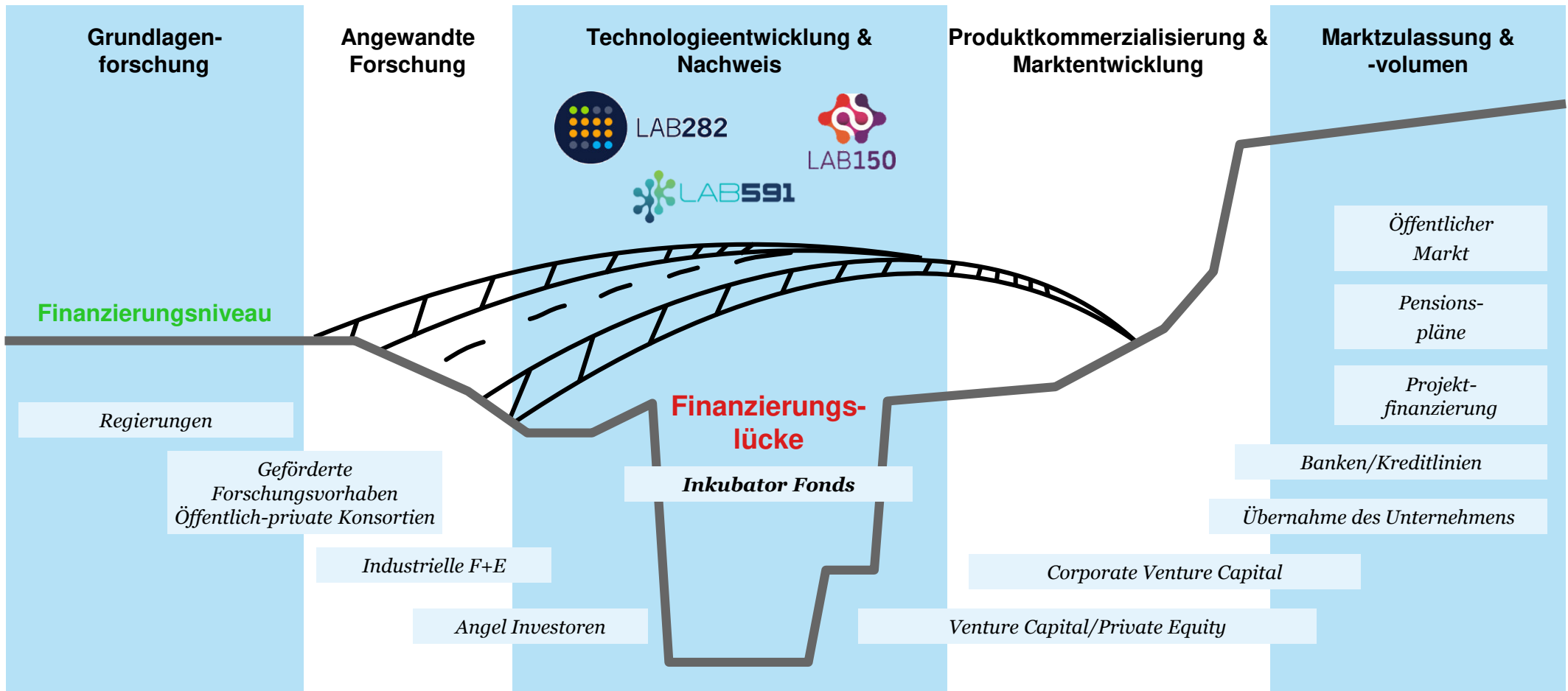
NEUER MEILENSTEIN  
ERREICHT

#### Commercials

Abschlagszahlung 3 Mio. €, Forschungszahlungen, Meilensteinpotenzial > 300 Mio. €, Umsatzbeteiligungen im zweistelligen Prozentbereich

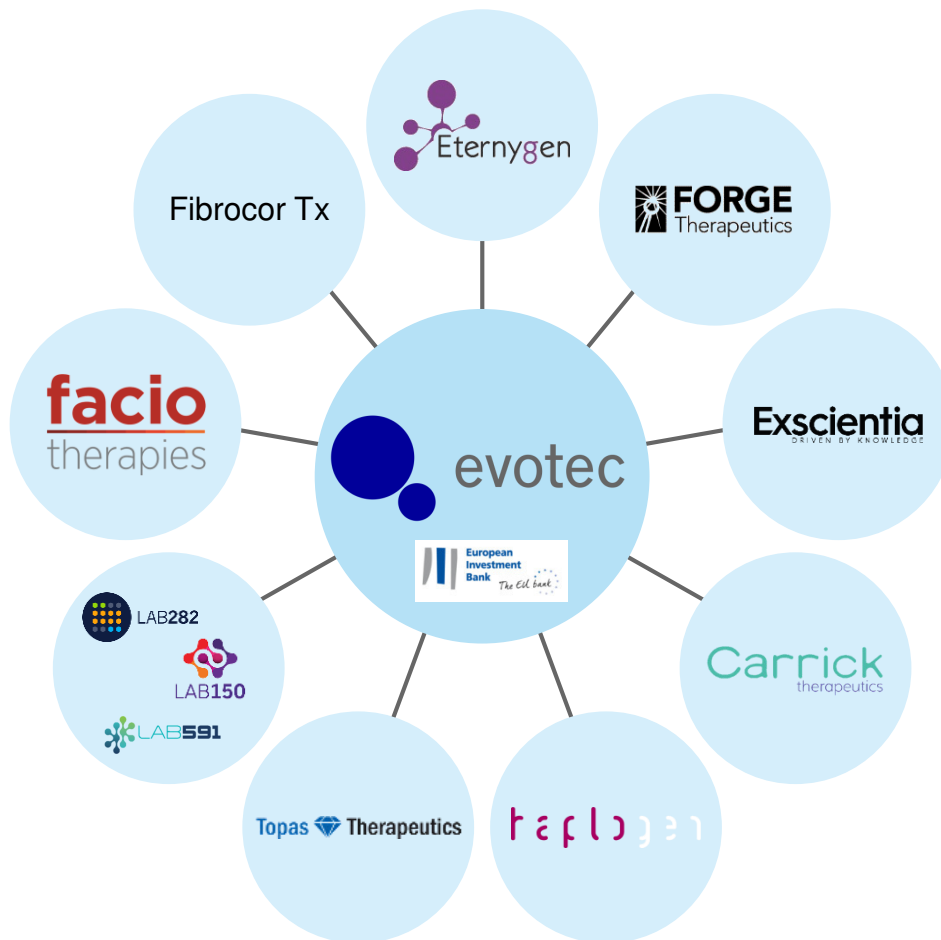
# BRIDGEs über das „Valley of Death“

## Die Finanzierungslücke



# Upside-Beteiligungen an first-in-class Innovation

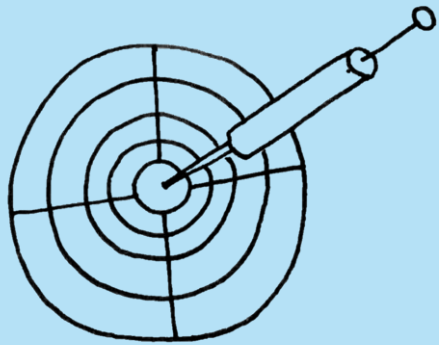
## Innovativer Aufbau & Investition



- Teilnahme an Finanzierungsrunden (Basis: Evotecs Plattform) über strategische Investitionen
- Ca. 22 Mio. € Beteiligungen im Jahr 2017; langfristiges Engagement mit 5-jährigem Horizont der Wertgenerierung
- Attraktives Darlehen von 75 Mio. € von der EIB zur Unterstützung von Beteiligungen

## Erst der Anfang für EVT Innovate

EVT Innovate – Erwartete wichtige Ereignisse 2018



- Start neuer klinischer Studien und guter Fortschritt der klinischen Pipeline innerhalb bestehender Partnerschaften ✓

- Erweiterung des akademischen BRIDGE-Netzwerks ✓

- Guter F+E-Fortschritt in Cure X-/Target X-Initiativen ✓

- Starke Expansion der iPSC (induced pluripotent stem cells)-Plattform ✓

# Agenda

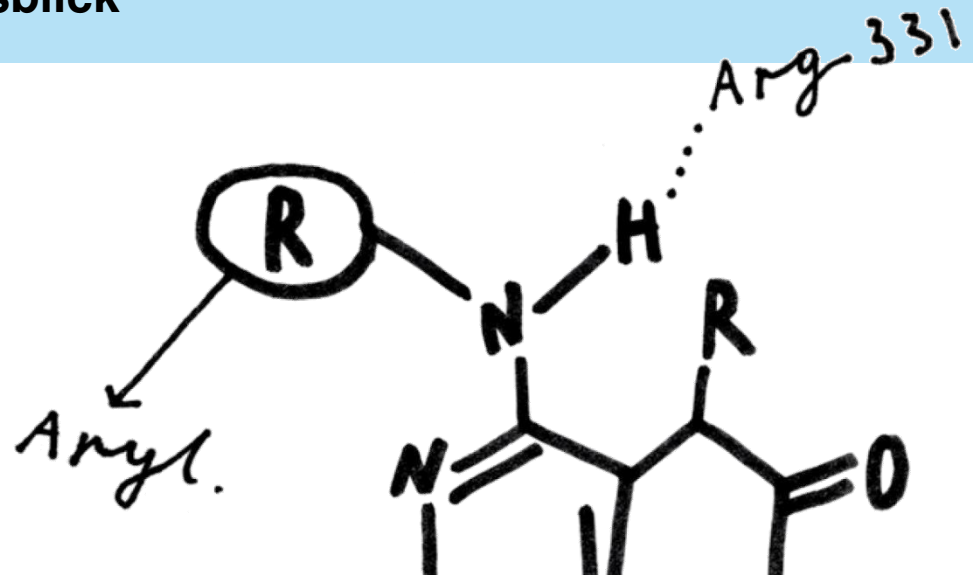
---

Überblick

EVT Execute

EVT Innovate

**Finanzstrategie & Ausblick**

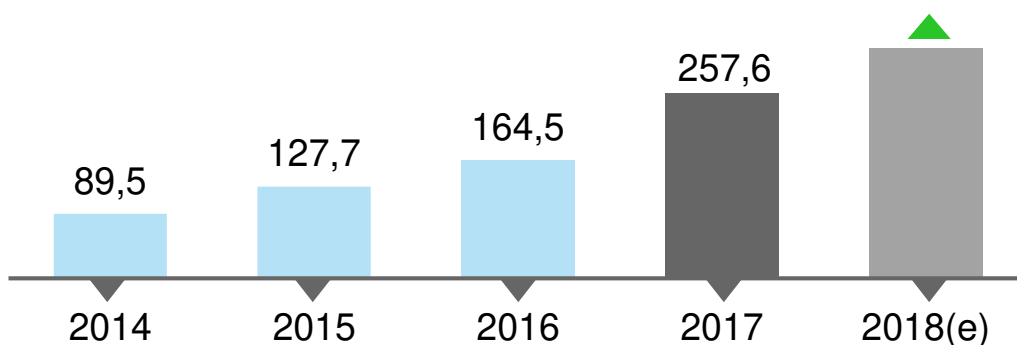




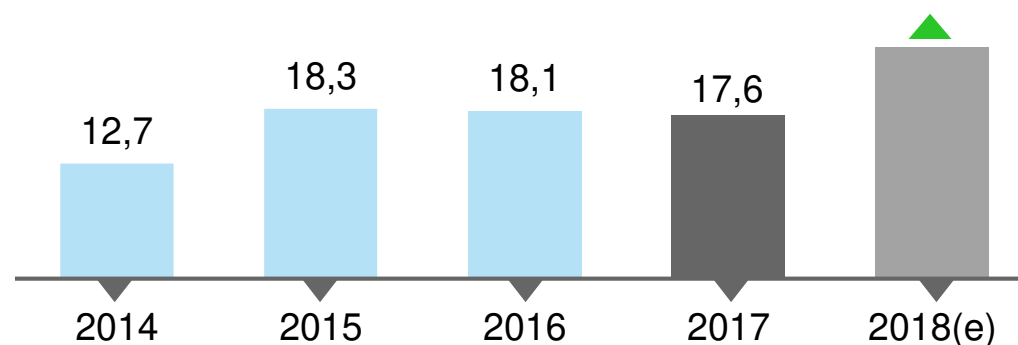
# Weiterhin starke Performance

## Finanzüberblick 2014-2018 (e) – Ausgewählte Kennzahlen

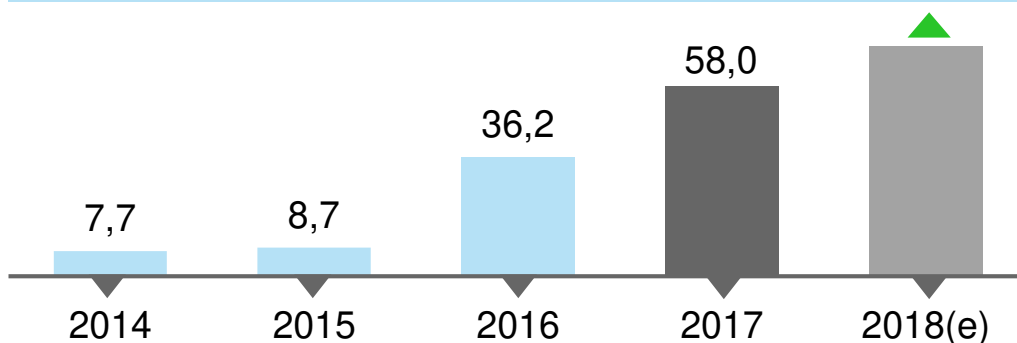
**Konzernumsatz, gesamt (in Mio. €)**



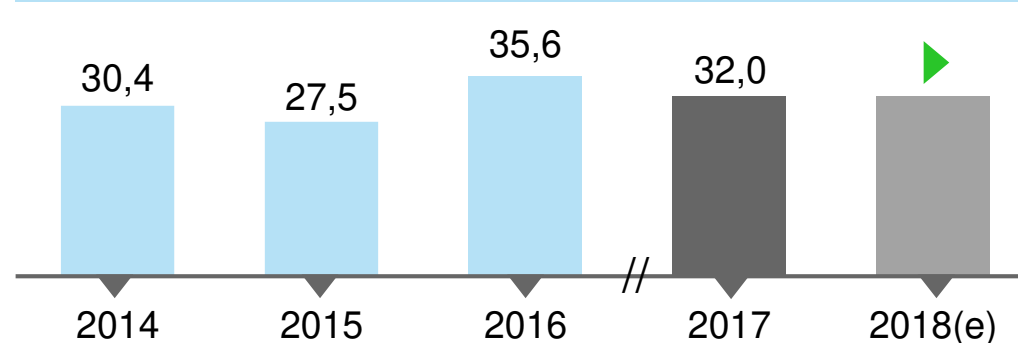
**F+E-Aufwendungen (in Mio. €)**



**Bereinigtes Konzern-EBITDA (in Mio. €)**



**Bruttomarge<sup>1)</sup> (in %)**



<sup>1)</sup> Künftige Bruttomargen können Schwankungen unterliegen. Sie sind abhängig vom Eingang möglicher Meilensteinzahlungen oder von Einnahmen durch Auslizenzierungen, die einen großen Einfluss auf die Bruttomarge haben. Darüber hinaus wirken sich der neue Umsatzmix infolge der Aptuit-Akquisition sowie Abschreibungen infolge der Kaufpreisallokationen der zuletzt erfolgten Akquisitionen auf die Herstellkosten der Umsätze und somit auf die Bruttomarge aus.

# Starke finanzielle Performance mit neuem Umsatzmix

Verkürzte Gewinn- und Verlustrechnung H1 2018 – Evotec AG und Tochtergesellschaften

In Mio. €<sup>1)</sup>

	H1 2018	H1 2017 <sup>4)</sup>	% vs. 2017
Umsatzerlöse	173,8	104,3	67%
Bruttomarge <sup>2)</sup>	28,9%	35,7%	–
• Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen	-10,0	-8,5	17%
• Vertriebs- und Verwaltungskosten	-27,1	-15,8	72%
• Wertberichtigungen auf immaterielle Vermögenswerte	-4,2	0	–
• Sonstige betriebliche Erträge (Aufwendungen), netto	12,7	5,6	–
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>21,7</b>	<b>18,4</b>	<b>18%</b>
<b>Bereinigtes Konzern-EBITDA<sup>3)</sup></b>	<b>38,6</b>	<b>26,2</b>	<b>47%</b>
<b>Periodenergebnis</b>	<b>17,9</b>	<b>10,3</b>	<b>73%</b>

- Neue Zusammensetzung der Bruttomarge aufgrund des neuen Umsatzmixes infolge der Akquisitionen
- Umsatzanstieg im Wesentlichen aufgrund der guten Performance des Basisgeschäfts und der Aptuit-Beiträge (53,6 Mio. €)
- Erwartungsgemäßer Anstieg der Vertriebs- und Verwaltungskosten aufgrund der Aptuit-Akquisition und des starken Unternehmenswachstums
- Anstieg der sonstigen betrieblichen Erträge aufgrund höherer F+E- Steuergutschriften und der Auflösung der Earn-Out-Rückstellungen infolge der Wertberichtigung des EVT770-Programms

<sup>1)</sup> Differenzen durch Rundungen möglich

<sup>2)</sup> Bruttomarge in 2018 zeigt Abschreibungen infolge der Akquisitionen von Cyprotex und Aptuit. Bruttomarge in 2017 zeigt nur Abschreibungen infolge der Cyprotex-Akquisition.

<sup>3)</sup> Bereinigt um Änderungen der bedingten Gegenleistung, Erträgen aus negativem Unterschiedsbetrag & exkl. Wertberichtigungen auf Firmenwerte, sonstige immaterielle Vermögenswerte des Anlagevermögens & auf Sachanlagen sowie des nicht-operativen Ergebnisses

<sup>4)</sup> Die Zahlen für 2017 sind mit der erstmaligen Anwendung von IFRS 15 angepasst worden

# Dynamik in beiden Segmenten

## Segmentinformationen H1 2018 – Evotec AG und Tochtergesellschaften

in Mio. €<sup>1)</sup>

	EVT Execute	EVT Innovate	Eliminierungen zwischen den Segmenten	Evotec- Konzern
Umsatzerlöse	163,3	32,0	-21,5	173,8
Bruttomarge	22,4%	50,4%		28,9%
• Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen	-0,4	-12,0	2,4	-10,0
• Vertriebs- und Verwaltungskosten	-23,3	-3,8	0	-27,1
• Wertberichtigungen auf immaterielle Vermögenswerte	0	-4,2	0	-4,2
• Sonstige betriebliche Erträge (Aufwendungen), netto	9,1	3,6	0	12,7
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>21,9</b>	<b>-0,2</b>	<b>0</b>	<b>21,7</b>
<b>Bereinigtes Konzern-EBITDA<sup>2)</sup></b>	<b>36,3</b>	<b>2,3</b>		<b>38,6</b>

- Neuer Umsatz mit veränderter Marge seit Aptuit-Akquisition
- Anstieg der EVT Execute-Umsätze infolge des Wachstums des Basisgeschäfts und des Aptuit-Beitrags
- Bruttomarge in EVT Execute stark trotz Abschreibungen immaterieller Vermögenswerte und negativer Fremdwährungseffekte
- Starke Performance in EVT Innovate infolge von Meilensteinen und Wachstum des Basisgeschäfts
- Erheblich erhöhte F+E-Steuerzuschüssen

# Sehr starkes zweites Quartal

Verkürzte Gewinn- und Verlustrechnung Q2 2018 – Evotec AG und Tochtergesellschaften

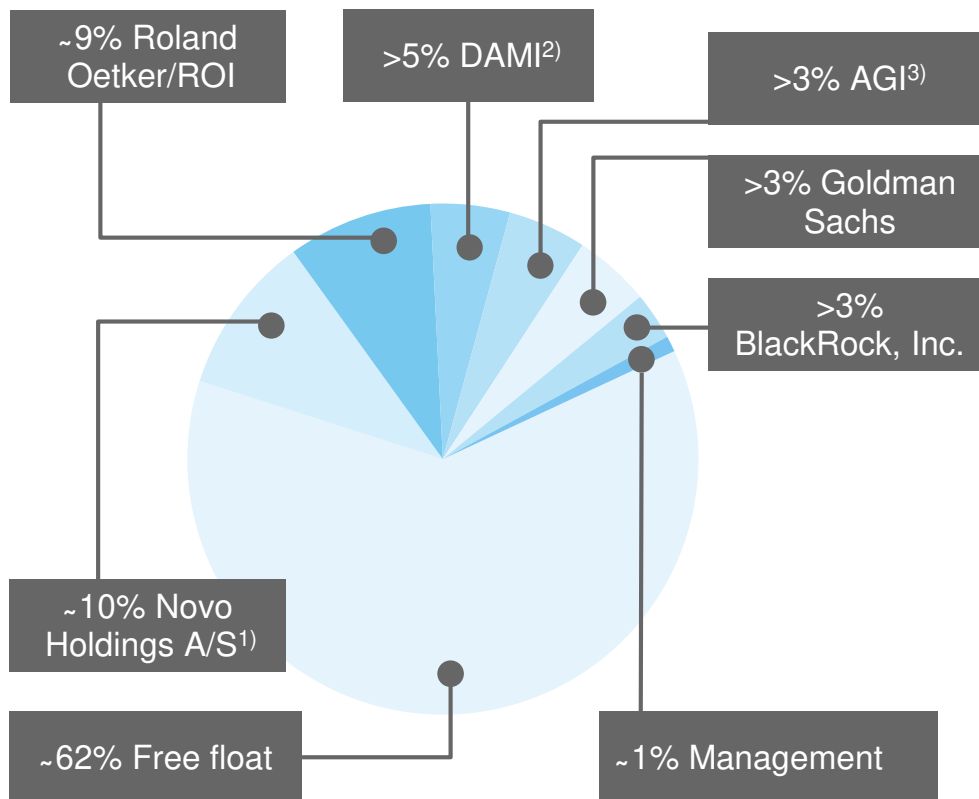
in Mio. €

	Q2 2018	Q2 2017 <sup>2)</sup>
Umsatzerlöse	<b>94,8</b>	53,4
Bruttomarge	<b>33,6%</b>	34,1%
• Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen	<b>-5,4</b>	-3,9
• Vertriebs- und Verwaltungskosten	<b>-13,8</b>	-8,5
• Wertberichtigungen auf immaterielle Vermögenswerte	<b>-4,2</b>	0
• Sonstige betriebliche Erträge (Aufwendungen), netto	<b>6,7</b>	2,7
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>15,2</b>	<b>8,5</b>
<b>Bereinigtes Konzern-EBITDA<sup>3)</sup></b>	<b>24,6</b>	<b>12,8</b>
<b>Periodenergebnis</b>	<b>14,3</b>	<b>3,2</b>

- Umsatzzanstieg von 77%
- Anstieg des bereinigten EBITDA um 93%
- Vertriebs- und Verwaltungskosten auf ähnlichem Niveau wie in den Quartalen nach der Aptuit-Akquisition
- Wertberichtigung auf immaterielle Vermögenswerte (EVT770 und Panion)
- Erheblich erhöhte F+E-Steuerzuschüsse beeinflussen sonstige betriebliche Erträge

# Evotecs Team und Aktionäre für Innovation

## Management & Aktionärsstruktur



**Aktienanzahl:** 147,6 Mio.

**Börse:** Frankfurter Wertpapierbörse (TecDAX), OTCBB

**52 Wochen Hoch/Tief:** € 22,78/€ 11,52

### Vorstand

- **Werner Lanthaler (CEO)**  
Langjährige Erfahrung in Biotechnologie/Pharma
- **Enno Spillner (CFO)**  
Langjährige Erfahrung in Finanzen/Biotechnologie
- **Mario Polywka (COO)**  
Umfangreiche Erfolgsbilanz im operativen und kommerziellen Bereich
- **Cord Dohrmann (CSO)**  
Langjährige Erfahrung in Wirkstoffforschung und Business Development

### Aufsichtsrat

- **Wolfgang Plischke**  
Ex-Bayer
- **Bernd Hirsch**  
Bertelsmann SE & Co. KGaA
- **Claus Braestrup**  
Ex-Lundbeck
- **Iris Löw-Friedrich**  
UCB
- **Michael Shalmi**  
Novo Holdings A/S<sup>1)</sup>
- **Elaine Sullivan**  
Carrick Therapeutics

<sup>1)</sup> Ehemals Novo A/S

<sup>2)</sup> Deutsche Asset Management Investment GmbH

<sup>3)</sup> Allianz Global Investors GmbH

# Prognose bestätigt, Prognose der F+E-Aufwendungen infolge der ID-Initiative angepasst<sup>1)</sup>

Prognose 2018

1	Zweistelliges Umsatzwachstum	<ul style="list-style-type: none"> <li>Wachstum des Konzernumsatzes um mehr als 30%</li> </ul>
2	Profitables Wachstum	<ul style="list-style-type: none"> <li>Anstieg des bereinigten Konzern-EBITDA<sup>2)</sup> um etwa 30% erwartet</li> </ul>
3	Fokussierte Investitionen	<ul style="list-style-type: none"> <li>Konzernaufwendungen für Forschung und Entwicklung von etwa <b>35-45 Mio. €<sup>1)</sup></b> (zuvor: Etwa 20-30 Mio. €)</li> </ul>

**ANGEPASST**

<sup>1)</sup> Es wird nicht erwartet, dass sich die zusätzlichen F+E-Aufwendungen auf das bereinigte EBITDA auswirken, da diese auf die Antiinfektiva-Forschung bezogenen F+E-Aufwendungen durch sonstige betriebliche Erträge beglichen werden, die im Rahmen der neuen Vereinbarung mit Sanofi realisiert werden.  
<sup>2)</sup> Bereinigt um Änderungen der bedingten Gegenleistung und Erträgen aus negativem Unterschiedsbetrag und Wertberichtigungen auf Firmenwerte, sonstige immaterielle Vermögenswerte des Anlagevermögens und auf Sachanlagen sowie das komplette nicht-operative Ergebnis

**Your contact:**

Dr. Werner Lanthaler  
Chief Executive Officer

+49.(0).40.560 81-242  
+49.(0).40.560 81-333 Fax  
werner.lanthaler@evotec.com

